

Checklist: Cum alegi soluția ERP potrivită pentru compania ta

de Gold Partner Resources

Introducere

Implementarea unui sistem ERP (Enterprise Resource Planning) este una dintre cele mai importante decizii din viața unei companii. O alegere corectă poate crește productivitatea, vizibilitatea și controlul asupra proceselor interne. O alegere greșită, însă, poate genera costuri ascunse, întârzieri, frustrări și chiar eșecul proiectului.

Acest checklist practic te ajută să verifici dacă ești pregătit pentru o achiziție ERP eficientă și sigură — și să eviți cele mai frecvente capcane întâlnite în astfel de proiecte.

Etapa 1 – Analiza nevoilor interne

- ☒ Ai definit clar procesele care trebuie automatizate?
- ☒ Ai implicat toți factorii de decizie (financiar, operațional, IT)?
- ☒ Există o listă clară de cerințe funcționale și nefuncționale?
- ☒ Ai prioritzat cerințele în funcție de impactul asupra afacerii?
- ☒ Ai stabilit un buget realist pentru licențe, implementare și mentenanță?

Etapa 2 – Elaborarea documentației RFI/RFP

- ☒ Ai redactat un document RFI (Request for Information) pentru a evalua furnizorii?
- ☒ Ai structurat un RFP (Request for Proposal) care definește clar cerințele și livrabilele?
- ☒ Ai stabilit criterii obiective de evaluare a ofertelor (scorare funcțională, tehnică și comercială)?
- ☒ Ai cerut referințe și exemple de implementări similare?

Etapa 3 – Analiza ofertelor

- ☒ Ai comparat ofertele din punct de vedere funcțional și financiar?
- ☒ Ai verificat experiența echipelor propuse de fiecare furnizor?
- ☒ Ai analizat costurile totale de proprietate (licență, implementare, mentenanță)?
- ☒ Ai solicitat demonstrații personalizate ale soluției?

Etapa 4 – Contractare și negociere

- ☒ Contractul definește clar livrabilele și termenele de implementare?
- ☒ Există clauze de garanție, SLA (Service Level Agreement) și penalități?
- ☒ Ai analizat riscurile legale și obligațiile de suport post-implementare?
- ☒ A fost stabilită o structură clară de plată bazată pe etape de livrare?

Etapa 5 – Implementare și post-implementare

-  Ai desemnat un Project Manager intern responsabil de relația cu furnizorul?
-  Ai planificat sesiuni de training pentru utilizatori finali?
-  Există un plan clar de migrare a datelor și testare UAT (User Acceptance Testing)?
-  Ai stabilit proceduri de suport și mentenanță după lansare?

Recomandarea Gold Partner Resources

Un proiect ERP reușit nu începe cu tehnologia, ci cu înțelegerea corectă a proceselor și obiectivelor de business. Prin consultanța noastră, te sprijinim să:

- Alegi soluția ERP potrivită.
- Selectezi furnizorul potrivit.
- Negociezi contractul echilibrat.
- Derulezi implementarea cu încredere.

Contactează-ne

Dacă urmează să alegi sau să implementezi o soluție ERP, CRM sau DMS, programează o discuție gratuită cu un consultant Gold Partner Resources.

 contact@goldpartnerresources.ro

 www.goldpartnerresources.ro

 +40 xxx xxx xxx

© Gold Partner Resources – Toate drepturile rezervate.